



AURORA PIRRONGELLI

¿Qué prefieres precio o resultados?

¡HOLA!

Mi nombre es Aurora Pirrongelli.

Nací y crecí en Mérida, capital de Extremadura al oeste de España, fundada por los romanos en el Siglo I a.c.

Hija de padres que siempre se dedicaron a la venta, crecí rodeada de las palabras: clientes, viajes, ventas y publicidad.

Podría decir que llevo 40 años en publicidad pero si digo que tengo 42, algo no cuadra...

Pues como todo en la vida, tiene una explicación o más bien un nombre comercial: PUBLIMER, la agencia de publicidad donde crecí ya que mis padres tenían las oficinas en mi propia casa.

Cuando tenía 12 años JAMÁS habría barajado la posibilidad de dedicarme ni a las ventas, ni a la publicidad y mucho menos en el sector de la radio y la comunicación, pero cuando con 19 años probé profesionalmente en el mundo comercial por necesidad, continué por atracción, pasión y devoción.



¿QUÉ PASÓ DESPUÉS?...

- 23 años dedicados a la Venta. De los cuales 21 en el sector de la Comunicación, el Marketing y la Publicidad.
- 17 años en un medio de comunicación (Radio y T.V.)
- 5 años Directora-Gerente en Centro de Asesoramiento y Gestión Integral en materia de Marketing, Comunicación y Publicidad.
- **Formación**
 - Cursos y Diplomas:**
 - Comercio electrónico. e-commerce - PrestaShop.
 - Marketing y Comunicación en Redes Sociales.
 - Marketing On Line: Diseño, Creación y Promoción de sitios Web.
 - Community Management y Marketing en las Redes Sociales.
 - Coaching - Desarrollo profesional estratégico.
 - Creatividad.
 - Diseño Gráfico.
 - Analítica Web.
 - Ventas.
 - Habilidades y gestión para el éxito empresarial.

Pasé de ser Comercial a ser Asesora Comercial
¿O a convertirme en una profesional apasionada de mi profesión?



POR DECIR ALGO MÁS SOBRE MÍ...



Gran capacidad de **análisis**.

Gran **capacidad** para la resolución de problemas y de respuesta.

Amplia **Formación e Información** sobre las necesidades actuales tanto sociales, como empresariales.

Soy una **persona** a la que es difícil tumbar cuando vienen situaciones complicadas.



ALGUNAS DE LAS EMPRESAS CON LAS QUE HE TRABAJADO...

Segürymat

impeccabile



dorsia



NICO JIMENEZ, FINANCA, METALTYRES, LA CATEDRAL, MONTOSA, MOHIL, MESÓN CASTELLANO, MUEBLES CURRITO, ROGRASA, PERSIANAS CORTÉS, NECESITO UN TRASTERO, SUROESTE DE PARABERISAS, TAPERÍA DEL SUR, SCALETRIC...



OBJETIVOS A DÍA DE HOY...



- Ofrecer el mejor asesoramiento adaptándome a las necesidades de mis clientes de manera **REAL, CERCANA Y EFICAZ**.
- **Entregarme** en todo lo que haga.
- Tomar las **D**ecisiones que sean necesarias para alcanzar mis retos, mis objetivos pero sobre todo los objetivos de quienes confían en mi profesionalidad.
- Cargarme de la **E**nergía necesaria para aguantar con todo lo que venga.
- Seguir educando mi mente para que la **A**ctitud nunca me falle... Los ingredientes básicos que todo el mundo debe incluir en sus vidas para conseguir todo aquello que te propongas.

SUPERAR, SUMAR, TRANSMITIR, ENSEÑAR SOBRE LA EXPERIENCIA, PERO SOBRE TODO SEGUIR APRENDIENDO Y FORMÁNDOME EN LO QUE MÁS ME APASIONA... EL MARKETING, LA COMUNICACIÓN EL COMPLEJO PERO APASIONANTE MUNDO DE LA PUBLICIDAD.

y TODO siempre con una **S**onrisa.

